

Grille des compétences CFC - 3ème année

N° des questions	Compétences	Sous-compétences	Compétences
1	Examiner et développer des compétences commerciales	Est-ce que je gère mon développement professionnel de manière active ?	a1
2	Développer et utiliser des réseaux propres au domaine commercial	Est-ce que j'utilise mon réseau professionnel de manière efficace ?	a2
3		Est-ce que je me positionne de façon appropriée au sein du réseau professionnel ?	
4	Participer aux discussions économiques (situation de travail résumée)	Est-ce que je me forge moi-même une opinion fondée sur un sujet ?	b3
5		Est-ce que je me manifeste de façon convaincante dans les discussions économiques ?	
6		Est-ce que je gère les autres opinions de manière constructive ?	
7	Exécuter des tâches de gestion de projets propres au domaine commercial et traiter des projets partiels	Est-ce que j'évalue correctement les projets ?	b4
8	Documenter, coordonner et mettre en œuvre des processus en entreprise (situation de travail résumée)	Est-ce que j'optimise les processus en entreprise de manière ciblée ?	c3
9	Mettre en œuvre des activités de marketing et de communication	Est-ce que je planifie des mesures de communication en fonction du groupe cible ?	c4
10		Est-ce que je crée des contenus de communication de manière professionnelle ?	
11		Est-ce que j'évalue la mesure de communication de manière ciblée ?	
12		Est-ce que je gère les contenus multimédias et les publications sur les sites web et les réseaux sociaux de manière professionnelle ?	
13	Assurer le suivi et le contrôle d'opérations financières	Est-ce que j'établis des budgets, des comparaisons de coûts et des décomptes de manière appropriée ?	c5
14		Est-ce que je crée des ordres de paiement correctement ?	
15	Mener des entretiens de vente et de négociation avec des clients et des fournisseurs	Est-ce que je prépare soigneusement les bases d'un entretien de vente et de négociation ?	d3
16		Est-ce que je mène avec succès des entretiens de vente et de négociation ?	
17		Est-ce que je conclus des entretiens de vente et de négociation de manière professionnelle ?	
18	Évaluer et préparer des données et des statistiques en lien avec le marché et l'entreprise	Est-ce que j'effectue correctement des évaluations quantitatives de données ?	e3
19		Est-ce que j'effectue correctement des évaluations qualitatives (= analyses de contenu) ?	